



Mit tudhatunk Önről? (személyes információk, foglalkozás, harkányi kötődés, pártpreferencia)

Dobos Anna vagyok, 1958-ban születtem Debrecenben, tanulmányaimat is ott végeztem. Belkereskedelmi felsőfokú végzettséggel dolgoztam kereskedelmi előadóként. Egy nagy lányom van, ő a Pécsi Műszaki Egyetemen végzős építészmérnök, és két kiskorú fiam. Szeretném, ha a gyermekeim egy olyan városban élhetnének, ahonnan nem vágnak,

nem kényszerülnek elmenni. Hiszek a civil szerveződésben, feladatomból ezen megmozdulások támogatását és az akadályait elgördítését tűztem ki célul. Élő, aktív várost szeretnék, sok családdal, mert a család az alapja mindennek és a családok erősítik a várost. Tiszteletben tartva a fennálló politikai hatalmak nagy múltját és tapasztalatát, független képviselő jelöltként indulok a választáson. Úgy gondolom, a megoldásokat közösen kell megtalálnunk, és az ennek megvitatására alkalmas fórumokat is. Egyéni céljaim, politikai ambícióim nincsenek, érdekcsoportok befolyása alatt nem állok.

Milyen elgondolásból indul a választásokon?

Szeretném közvetíteni az emberek felé azt az üzenetet a saját példámon keresztül, hogy az egyszerű emberek tenni akarásában, összefogásában, kezdeményezéseiben van az igazi erő. Igazán változtatni a dolgokon így lehet. Alulról szerveződve, stabil alapokkal. Azt szeretném elérni, hogy az emberek tudjanak és akarjanak változtatni azokon az apró hétköznapi problémákon, amik megnehezítik az életüket, de túl aprók és jelentéktelenek a nagypolitika számára. A sok kicsi sokra megy, és mindenki közvetlenül érezheti a javulást a saját bőrén, pontosan azokban a dolgokban, amiket leginkább zavarónak érez. A köz érdekében, az egyéni érdeket és személyeskedést félretéve meg kell találni azt a magasabb célt, ami az ellenségeket, riválisokat is szövetségessé teszi, ha el akarjuk kerülni a teljes és visszafordíthatatlan összeomlást. Ehhez szükséges erőt a szakmai, és politikai tendenciákon túl, az egymás iránti tiszteletben, megbecsülésben, és teljes lakossági összefogásban látom.

Megválasztása esetén milyen szempontok alapján kívánja képviselni a választók érdekeit?

A választók szempontjai alapján. Azokat a problémákat kell megoldani, amit az itt élők annak éreznek. A város érdekét szem előtt tartva, korrekt módon, fontossági sorrendben törekszem az aktuális probléma megoldására.

Eddig miként vett részt Harkány közéletében?

2009-ben költöztünk ide a családommal, semmilyen formában nem politizáltam.

Melyik jelölttel illetve jelöltekkel tudja leginkább elképzelni a közös munkát?

Nem az érdekcsoportok határainak kijelölését, hanem elmosást tűztem ki célul. A megválasztott képviselő személye a választók érdekét mutatja. Én az egész várost szeretném képviselni, nem egy csoportját, az összhangot, a párbeszédet szeretném megteremteni, részben ennek hiánya okoz nagyon sok gondot.

Ameddig valaki nem bizonyítja be számomra az ellenkezőjét, addig én bízom a választók döntésében, és benne is. De nem kizárt, hogy lesz, akitől elhatárolódom.

Véleménye szerint az elmúlt évtized mely lépései vetik fel a legtöbb kérdést, bírálja vagy hiányolja-e valamelyiket?

A fürdő megvásárlásával hatalmas banki teher került a városra, a látogatottság viszont csökkent. Amíg az ország többi termálfürdője reklámra, népszerűsítésre költ a legtöbbet az innováció mellett, addig ez itt valahogy nem történt meg. A város erre a tevékenységre épült fel, ebből él, ebből élt jól, ne hagyjuk tönkremenni. Jó bornak is kell a cégér, a reklám lenne a legfontosabb. Sportolók, meddő nők, pikkelysömörben szenvedők. Őket tartom a következő célközönségnek.

Mi a jövőképe Harkánnyal kapcsolatban?

Pezsgő, gazdag idegenforgalmat, elégedett, virágzó várost, szeretnék. Jó lenne azt látni, hogy az itt élőknek van munkájuk, jövőképük, hogy fiatalok is vannak a városban, mert a város meg tudja tartani őket. Alternatívát és lehetőséget kell találnunk, hogy mindenkinek legyen munkája, otthona, ne nélkülözzön senki semmiben, és ha mindez mindenki számára biztosított, meg tudjuk valósítani a hosszú távú terveinket is. Igenis éljünk jól! Szerencsések vagyunk, mert Harkánynak jó adottságai vannak. Nem minden település mondhatja el magáról, hogy gyógyvize különleges és világhírű, a földje termékeny, a vize ásványvíz minőségű, a levegője tiszta, a táj pedig gyönyörű. Azt gondolom, a fürdő remek alap, amit tudatos reklámkampánnyal újra jövedelmezőbbé lehetne tenni, de önmagában nem elég. Fontosnak tartom a térséghez kötődő hagyományos tevékenységek támogatását és újból életre hívását a modern kor igényeinek megfelelő színvonalon. Az értékesítéshez keresletet, felvevőpiacot, az előállításához lehetőséget kell teremteni. Azt gondolom, úgy várhatunk felső segítséget, ha mi magunk is aktívak vagyunk. Közös erővel, munkával, összefogással olyan célok is elérhetők, amik egyénileg lehetetlennek tűnnek.

Miként erősítené a helyi civil szférát, milyen lakossági kezdeményezéseket támogatna?

Fontos hogy jól érezzük magunkat ott ahol élünk, otthonunkban, munkánkban, nyugalomban, biztonságban éljünk. A lehetőséget a civil szerveződésben, az egyszerű emberek tenni akarásában látom, az önellátásban, öngondoskodásban, a helyi szintű probléma megoldásában, akkor is, ha nincs külső segítség. Azoknak a kezdeményezéseknek a szervezésében, lebonyolításában szeretnék segíteni, amelyek összetettségük miatt már túlmutatnak a csoport lehetőségein. Nemzetközi gyakorlatban évtizedes hagyománya van a civil szerveződéseknek, bevált, működik. Azt tudom ígérni, hogy lehetőségemhez mérten mindent megteszek Önökért és a városunkért.

Megválasztása esetén mi az elvárása az új testülettel szemben?

A város érdekeit vegyék figyelembe.

Külsősként megítélve mi az a várost érintő legfontosabb ügy, aminek érdekében először lépéseket tenne?

1. A fürdő

Reklám:Nemzetközi és hazai reklámkampány az interneten és a fősodrású médiákban szakképzett reklámmarketing szakember koordinálásában, reklámgrafikus tervezésével, reklámtervező informatikussal. Minden lehetséges ingyenes hirdetőfelület kihasználása, nyereményjátékok, fürdőbérlet felajánlása, stb. Olimpikonok, élsportolók, sportegyesületek, sportkórházak. Meddő nők, szakrendelések. Pikkelysömörben szenvedők. Leginkább az élsportolói réteg az, ahol feláldozzák az időt, a pénzt és az utazást a gyógyulás érdekében, és ez a legnagyobb tömegbázissal rendelkező réteg is, őket kell megcélozni. Egy sportoló sokszor nagy áldozatokat is hozna a sportkarriere folytatásáért vagy meghosszabbításáért, valószínűnek tartom, hogy sokan nem is tudnak erről a lehetőségről.

Ásványvíz és gyógyvíz: palackozás és értékesítés. Palackozás, reklám, értékesítés nemzetközi piacokon is.

Közkutak létesítése a város több pontján, ásvány és gyógyvizekkel.

Sószoba építése.

A fürdő hőenergiájának hasznosítása

A fürdő vizével fűtött üvegházakban élelmiszernövények és dísznövények termelése. Távfűtési rendszer kiépítése városi hálózatban hőcserélő rendszerekkel. Termálvíz bevezetése a családi házakba megfelelő csőrendszer esetén. (Termálvizes zuhany, fürdő, saját medence a kertben) az ingatlan árak és a kereslet növekedését eredményezi.

A fürdő szolgáltatásainak kiterjesztése az állatgyógyászatra.

Nagyértékű sportlovak, tenyészállatok, mozgásszervi rehabilitációja, meddőségi kezelése.

Kozmetikumok: A gyártás kiterjesztése az állatgyógyászatra is (mozgásszervi problémák, meddőség, bőrbetegségek kezelése, fürdősóval, balzsamokkal, fürdővízzel, gyógyiszappal, ugyanazokkal a termékekkel, mint a humán gyógyászatban, csak nagyobb kiszerezésben, állatgyógyászati tisztaságban). Gyártás, reklám, értékesítés nemzetközi piacokon is.

2. Épületek, épített környezet

Az elhasználódott épületek, építmények elbontása, helyi munkaerővel. Az elbontott építőanyagok tisztítása, újrahasznosítása, értékesítése bontott tüzepon, helyi munkaerővel. A szociális segély rendszeréhez hasonlóan segítségnyújtás az épületek felújításában, javításában a rászorulóknak, önkormányzati alkalmazásban lévő szakképzett, helyi lakosokból álló tervezővel, építésvezetővel és kivitelező csoporttal.

3. Polgárőrség erősítése a Szomszédok Egymásért Mozgalommal (SZEM)

A közbiztonság erősítése, értékeink védelme.

4. Mezőgazdaság

Élelmiszer termelése, városon belüli felhasználás és értékesítés. Üzemi konyhán, szállodai konyhán, iskolai menzán. Rászorulóknak meleg étel és szociális lakás, ideiglenes szálló biztosítása az önkormányzat tulajdonában lévő üresen álló lakóingatlanokból, munkalehetőség biztosítása a mezőgazdaság területén.

A Harkányi márkanév megalapítása.

Az önkormányzat vállalkozásként át tudja fogni, meg tudja oldani azokat a problémákat, amik a családi szintű mezőgazdasági vállalkozásokat ellehetetlenítik, pl. egy vágópont, egy tejfeldolgozó üzem, egy csomagolóüzem, tésztakésztítő, savanyító üzem, a reklám, a piackeresés, a takarmányok változó ára, az állatorvosi költségek, mind olyan dolgok, amik meghaladják egy átlagos család lehetőségeit. Önkormányzati tulajdonú földön, önkormányzati tulajdonú állatállománnyal, alkalmazott munkásokkal, a munkaerő helyben marad, az érték helyben jön létre, az előnyeit a helyi lakosok élvezik. Például egy húsvágópont kialakítása. A hús feldolgozása saját márkás terméké, a biztos felvásárlási ár, ráadásul helyben, az értékesítés lehetősége, nagy segítséget jelent mindenkinek, aki állattartással foglalkozna, de nem éri meg. Ezek pontosan azok a családok, ahol a legnagyobb szükség lenne egy disznó, vagy egy marha árára, és más megélhetési lehetőség már nincs.

Önkormányzati területeken nagy lehetőséget látok a gyümölcsös kertek telepítésében. Saját márkás aszalt gyümölcsök, lekvárok, pálinkák előállítására és értékesítésére, a város ellátására friss gyümölcsessel.

Önkormányzati legelőterületekre alapozva tejelő kecskék és juhok magas színvonalú tenyésztése, a szaporulat eladása. A tej helyi felhasználása, a feleslegből készített saját márkás termékek értékesítése.

A gyapjú és a szőr iparművészeti feldolgozása, ajándéktárgyak, ruhák, használati eszközök. A vizes területeken legeltetéses májliba és peccsenyekacsa hizlalás, a külső, mocsaras területeken pedig mangalica malacok tartása.

Az önkormányzat ebből befolyó hasznaiból fedezni tudja az alkalmazott emberek munkabérét és a fejlesztéseket.

A jól menő vállalkozásokat stabilizálnánk, a gyengéket megerősítenénk, majd az egészet összefognánk egy olyan rendszerbe, ahol együtt nagyobbak lehetnek, és mondjuk egy multi áruházal szemben is tudják érvényesíteni az érdekeiket. Persze ehhez az kell, hogy hajlandóak legyünk üzleti partner viszonyt kiépíteni akár az addigi konkurenciával is. Gyümölcsöt aszalni, lekvárt főzni, kecskesajtot csinálni, mindenki tud otthon is, de mindezt olyan méretekben, olyan felszereléssel, olyan minőségben, csomagolással, jogi háttérrel, járulékok fizetésével hogy jövedelmező legyen, egy család csak nagyon ritkán tudja megoldani. Az önkormányzat vezette vállalkozás a legegyszerűbb formája az adózásnak és a könyvelésnek.

Nagyvásárok rendezése

Harkány a déli régió központja lehet. Állatvásár, mezőgazdasági termények, nagybani piac rendezésére kiváló helyen fekszik, a környező főként mezőgazdaságból élő településekről begyűjtheti a terményeket, állatokat, és tovább is adhatja Pécsnek és a többi nagyvárosnak. A helypénzekből, a kereskedeleméből, helyi forgalomból, a rendezvényekből jelentős bevétele származhat.

5. Vendéglátás

Harkány legtöbb családi háza a vendéglátásra, a szobakiadásra rendezkedett be, sokaknak jelentett ez komoly bevételt. Azt gondolom, hogy ha a fürdő felől nem érkezik elég vendég, aki szobát szeretne kivenni, akkor meg kell teremteni azokat az eseményeket, rendezvényeket, vonzó programokat, amik miatt szállásra van szükség. Sok rendezvény esetében, éppen az a probléma, hogy az oda özönlő embereket, nem tudják kulturált körülmények között elszállásolni csak sátrakban vagy bódékban, pedig fizetőképes kereslet és igény is lenne rá. Fesztiválok, versenyek, sportprogramok, nagyon sok a lehetőség. Csak egy példa:

Nemzetközi lovas versenyek rendezése

Harkány gyógyvize csodákat tesz a mozgásszervi problémákkal.

Az a terület, ahol a legtöbb pénzt hajlandóak kifizetni az ilyen jellegű gyógyulásért, az a sportlőtenyésztés, versenyzés, sportlórehabilitáció. Németországban, ahol elviekben egyébként sem ismeretlen Harkány neve, a sportlovak akár több százmillió forint értékűek is lehetnek már csikó korban. Ha egy ilyen állat sportkarriere közepén lesérül, a tulajdonosok hatalmas összegeket hajlandók áldozni a felépülésére, valamint ha egy kezeléssel a sport vagy tenyészkarrier évekkel meghosszabbítható, szintén nem sajnálják rá az összeget. Harkányban kis ráfordítással ki lehet alakítani egy olyan rehabilitációs központot amilyen Kaposváron már működik, igaz ott még csak nem is ilyen minőségű termál vízzel. Egy lóúszató medence, víz alatti tornával, tangen kezelésekkal, és egyéb luxus szolgáltatásokkal vonzó tényező lehet nem csak a németek, hanem minden nemzetközi éllovas és a lova számára, itt pedig egyszerűen a fürdőből kikerülő vízzel megoldható, mielőtt leengedik a csatornába. Az ilyen vendégek heteket, akár hónapokat is tölthetnek itt, akár egész családdal is. Egy színvonalasan megépített komplex lovas pálya az egész országból vonzaná a lovasokat, a rendezhető versenyek színvonala csak a pályáktól függ. A lovas versenyek nagyon látványosak, sok embert jelentenek, akik a verseny alatt fogyasztanak, esznek, isznak, vásárolnak, több napos rendezvény esetén szállásra van szükségük, este szórakoznak, és a lovas társadalom szeret is költekezni, ilyen kategóriájú lovak esetén pedig van is miből.

A régi TSZ épülete bár magán kézben van, tökéletes helyszínt jelentene, egy önkéntes sportlovas egyesület kis segítséggel rendbe is tudná tenni. A telep komoly jövedelmet jelentene a helyi takarmány termelőknek, árusítóknak, lovasboltnak, szíjgyártónak, kovácsnak, állatorvosnak, lovászoknak, lovaskocsi gyártó, felújító vállalkozásnak, akadályépítő vállalkozásnak, akik akár be is költözhetnek a telepre. A területen minden szakág lovas pályája kialakítható, a rendezett versenyekre érkező tömeget a város fogadni tudná az éttermekben, szállodákban, szórakozó helyeken, a boltokban ki tudják szolgálni az érkező vendégeket azon a színvonalon is, amit egy luxus körülményekhez szokott élsportoló elvár. Egy színvonalas nagy forgalmú versenypálya park vonzza a versenyzőket, az edzőket. Egy lovas iskola, akadémia alapítása sem lehetetlen, akár külföldi diákokkal is. Mindez összességében a harkányi ingatlanárak emelkedését eredményezné.

Azt kellene elfogadni, hogy az egyedüli embert elsöprik a nagyvállalatok, a nagypolitika, a nagyvállalkozók, a nagyon gazdag, a nagyon nagyhatalmú emberek. De a sok kis ember, ha együtt áll fel a nagyhatalommal szemben, azzal, hogy megmutatja, hogy egységbe tud szerveződni, még ha le nem is győzheti az óriásokat, de alkupozícióba kerülhet.

Ehhez kívánok sok sikert a városunknak. Üdv. Dobos Anna